



矿石处理
解决方案提供商

案例研究:

安姆普客矿机助力客户拓展骨料业务

地点: 肯尼亚



案例概述:

安姆普客矿机成功与肯尼亚领先的私营骨料生产商建立起可靠的长期合作关系。安姆普客矿机根据客户的具体需求,为客户量身定制了完备的骨料生产线工艺流程及设备,满足客户不断变化的生产需求。我们为客户提供的定制设备适用于加工各种原材料,高效助力客户产出多款符合商业交付标准的产品。

定制挑战:

该客户的业务覆盖多个地区,每个地区在地质条件和物流条件方面情况各异。因此,业务地区的多样性要求我们需要向客户提供高度定制化的解决方案。这意味着,不仅设备的设计需要高度定制,而且配套基础设施同样需要高度定制。唯有符合以下要求,才有资格成为该客户的合作伙伴:

- 设计并交付全套骨料加工流程系统
- 所定制的设备解决方案能够符合客户不同的生产应用需求
- 提供能够与新设施及现有设施都可兼容的工程支撑结构



解决方案：

在定制过程中，安姆普客矿机始终与客户密切配合，最终向客户交付了全套集成式解决方案，完全符合客户的具体应用需求。我们提供的这套解决方案包括：

- **定制化工程设计：**我们在设计每一件设备时都充分考虑了客户实际应用场所需要处理的具体材料及其生产要求。
- **项目全程支持：**从最初的概念设计直至设备组装、调试、备件供应以及持续提供支持，在整个项目过程中，我们全程为客户提供专家指导。
- **与客户的运作步调保持一致：**我们始终与客户的生产目标保持一致，确保设备以最优化性能安全运行，同时始终符合相关法规要求。
- **可扩展支持：**我们深入了解客户的生产情况，在最大程度不干扰客户生产的前提下，迅速为定制设备部署新的工艺流程或者对客户现有的工艺流程进行升级。
- **远程监控：**我们向该客户交付的设备可实现远程监控，从而确保设备顺畅运行，同时始终满足客户的生产所需。

项目成果：

通过这次合作，该客户得以高效且可持续地将业务拓展至多个地区。本项目取得的主要成果包括：

- 加速新项目的建设与投产进程
- 显著提升了项目的运营效率与安全性水平
- 补充设备与替换设备实现无缝整合
- 可扩展模式，适于未来发展

安姆普客矿机凭借卓越的工程能力以及对客户生产情况的深入了解，积极响应客户需求并及时提供支持，作为客户的战略合作伙伴，持续助力客户创造更多价值。

我们特别地将小型企业的关注焦点与大型企业的专业技术结合在一起。我们的全球领导团队由经验丰富的行业专业人士所组成，创造出一种将破碎筛分行业中小型企业的灵活性与大型企业的行业专业知识、安全和质量文化特点融为一体的环境。

我们深知每位客户的独一无二，因此为客户量身定制设备解决方案，来满足特定的生产和运营需求。AMPCO Minerals不断适应变化，勇于创新，努力为客户提供卓越的体验。